

Salesforce コンサルティングパートナーに認定

～ Salesforce 活用による DX 推進を支援し、企業の競争力強化を加速 ～

株式会社 Build up Service（本社：東京都港区、代表取締役：山菅 利彦、以下「当社」）は、このたび、株式会社セールスフォース・ジャパン（東京オフィス：東京都千代田区、代表取締役会長 兼 社長：小出 伸一氏、以下 Salesforce）のコンサルティングパートナーとして認定を受けました。これにより、Salesforce 導入・開発・運用における包括的な支援体制をさらに強化し、企業の DX 推進を加速させてまいります。

Build up Service, Inc.



■Salesforce コンサルティングパートナーについて

Salesforce は世界 15 万社以上で導入されている、顧客管理（CRM）・営業支援（SFA）のクラウドプラットフォームであり、営業・マーケティング・カスタマーサービスなど多岐にわたる業務の効率化と顧客体験の向上を支援しています。

コンサルティングパートナーとは、Salesforce 社が公式に認定した企業であり、Salesforce の導入支援や運用コンサルティングを提供する専門集団です。Salesforce に関する豊富な専門知識や経験を持ったコンサルタントが在籍し、企業の DX 推進を強力にサポートします。当社には Salesforce 認定資格保有者が複数名在籍しており、導入や運用支援サービスを提供することで、お客様の課題に対して技術・業務の両面で Salesforce 活用をサポートしています。

■パートナー契約締結の背景

当社は、10 年以上にわたり Salesforce の開発に携わり、豊富な経験とナレッジを蓄積してまいりました。近年、企業の競争力強化に向けた DX のニーズが急速に高まっており、部門横断的な業務改革が求められています。Salesforce は企業内の様々な部門で活用できるクラウドベースのビジネスアプリケーションを提供しており、多くの企業で活用が進んでいます。先述の背景と当社への引き合いの増加も踏まえ、今後、お客様への価値提供をより高めていく上で Salesforce 社とさらなる綿密な連携が必要だと判断し、このたび、パートナー契約を締結いたしました。

■ Build up Service が提供する Salesforce コンサルティングサービスの特徴

Build up Service はユーザー企業の IT 強化を目的として、Salesforce プラットフォームでの企業固有の要件に応じたカスタム開発・運用をご支援し、企業の DX 推進に貢献してまいりました。豊富な実績と幅広い知見により「Salesforce を導入したいが何から始めるとよいか分からない」「導入はしたが思いのほか使いこなせていない」「機能を追加してより効率的に運用したい」などのお客様ごとの課題に合わせたご支援を提供いたします。今回、コンサルティングパートナーとして認定されたことを契機に、Salesforce 導入・開発・運用でお困りのお客様に対し、業務効率化やビジネスプロセスの最適化、競争力強化を支援し、さらなる価値の創造を図ってまいります。

■ 株式会社 Build up Service について

商号 : 株式会社 Build up Service
代表者 : 代表取締役 山菅 利彦
所在地 : 東京都港区麻布台一丁目 3 番 1 号 麻布台ヒルズ森 JP タワー 17 階
設立 : 2020 年 6 月
資本金 : 3,500 万円
事業内容 : アプリケーション構築支援、業務フロー分析・要件定義支援 など
URL : <https://www.buildupservice.jp>



※記載されている会社名および製品・サービス名は、各社の商号または商標です。

※ニュースリリースの情報は、発表日現在のものです。発表後予告なしに内容が変更されることがあります。あらかじめご了承ください。

<報道関係の方からのお問い合わせ先>

株式会社 Build up Service 経営企画室 広報

担当 : 川上、大日向 (おおひなた)

TEL : 03-6441-2272 FAX : 03-6441-2199 メール : pr@buildupservice.jp